

¿cuánto dinero tengo que pedir?

¿Sabías que la mayoría de las personas que van a aportar a tu campaña son amigos, familia y conocidos?. MiCochinito preparó una fórmula con la que puedes calcular el monto aproximado que podrías recaudar a través de tu red de contactos personales.

1 Haz la suma de toda tu red de contactos.

Fuente de aportación	
Familia	
Amigos y vecinos	
Compañeros trabajo o escuela	
Redes sociales	
Total	

2 Multiplica el total por .05 (el porcentaje de las personas que te van a aportar)

Total x = Total de aportaciones

3 Ahora multiplica el total por \$500 (aportación promedio).

Total de aportaciones x =

¿qué recompensas debo ofrecer?

Es lo que entregarás a cambio de las aportaciones recibidas, recuerda que pueden ser productos o servicios, aunque aún no los tengas fabricados (puede que para eso pidas el dinero, a esto se le llama "Pre-Venta").

Elabora una serie de recompensas, puede ser un servicio, detalle o producto.

Instrucciones:

- Evalúa las recompensas con tus amigos.
- Pídeles que tachen la carita de acuerdo al gusto de tu recompensa.

Rango 1: por \$_____ te ofrezco _____

Rango 2: por \$_____ te ofrezco _____

Rango 3: por \$_____ te ofrezco _____

Rango 4: por \$_____ te ofrezco _____

Evaluación



calendario de actividades

	Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes
semana 1		Primer día de mi campaña		Contactar de mi base de datos	
semana 2	30% de mi monto recaudado		Publicar en mis redes sociales		
semana 3	Recordarle a mi familia de que aporte				Evento de recaudación
semana 4	Publicar en mis redes sociales				Final de mi campaña

